



Надежность, удобство, стиль

Финансовая группа
Инселия

Передовые технологии
страховой дистрибьюции



Канал партнерских продаж

www.inselia.com



Финансовая группа Инселия



- Создана в 2007 году
- На сегодняшний день является крупнейшим российским автостраховым брокером
- Агентская сеть – свыше 3000 агентов
- С 2014 года активно развивается канал партнерских продаж (КПП)

Модульная структура КПП дает возможность предоставлять нашим партнерам удобную и гибкую платформу для ведения полноценного собственного бизнеса

- Собственная система автоматизации бизнес-процессов. В 2013 году система «InS» сертифицирована в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 27 июля 2006 г. №152-ФЗ о защите персональных данных





Кто может стать партнером КПП

- Команда менеджеров не менее 5 человек
- Команда, имеющая опыт в продаже страховых продуктов
- Команда готовая к соблюдению внутренних регламентов и методологии работы
- Команда с оборудованным офисом (техника и Интернет-канал со скоростью не менее 1МБ/с)
- Команда с минимальным стартовым капиталом или с собственной клиентской базой



Страховые компании – партнеры Инселия

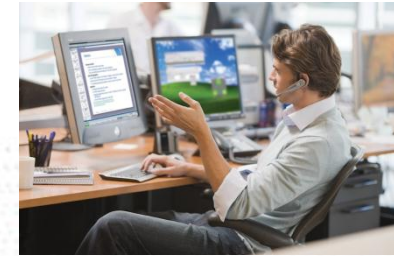




Канал партнерских продаж Инселии (КПП)



- КПП – канал продаж полного цикла, способный предоставлять услуги страховым брокерам
- КПП функционирует, используя передовые технологии в области дистрибуции, ИТ, продаж и маркетинга
- КПП – надежный партнер в вопросах организации дистрибуции страховых и сопутствующих услуг
- Целью КПП является высочайший уровень сервиса и финансовых показателей для наших партнеров
- Структура КПП позволяет эффективно решать широкий спектр задач и гибко реагировать на новые вызовы страхового рынка



Повышение
прибыльность бизнеса

Передовые
технологии

Повышение
качества

Рост бизнеса



Улучшение
управляемости.

Использование
чужого опыта

Снижение издержек



Концентрация на продажах





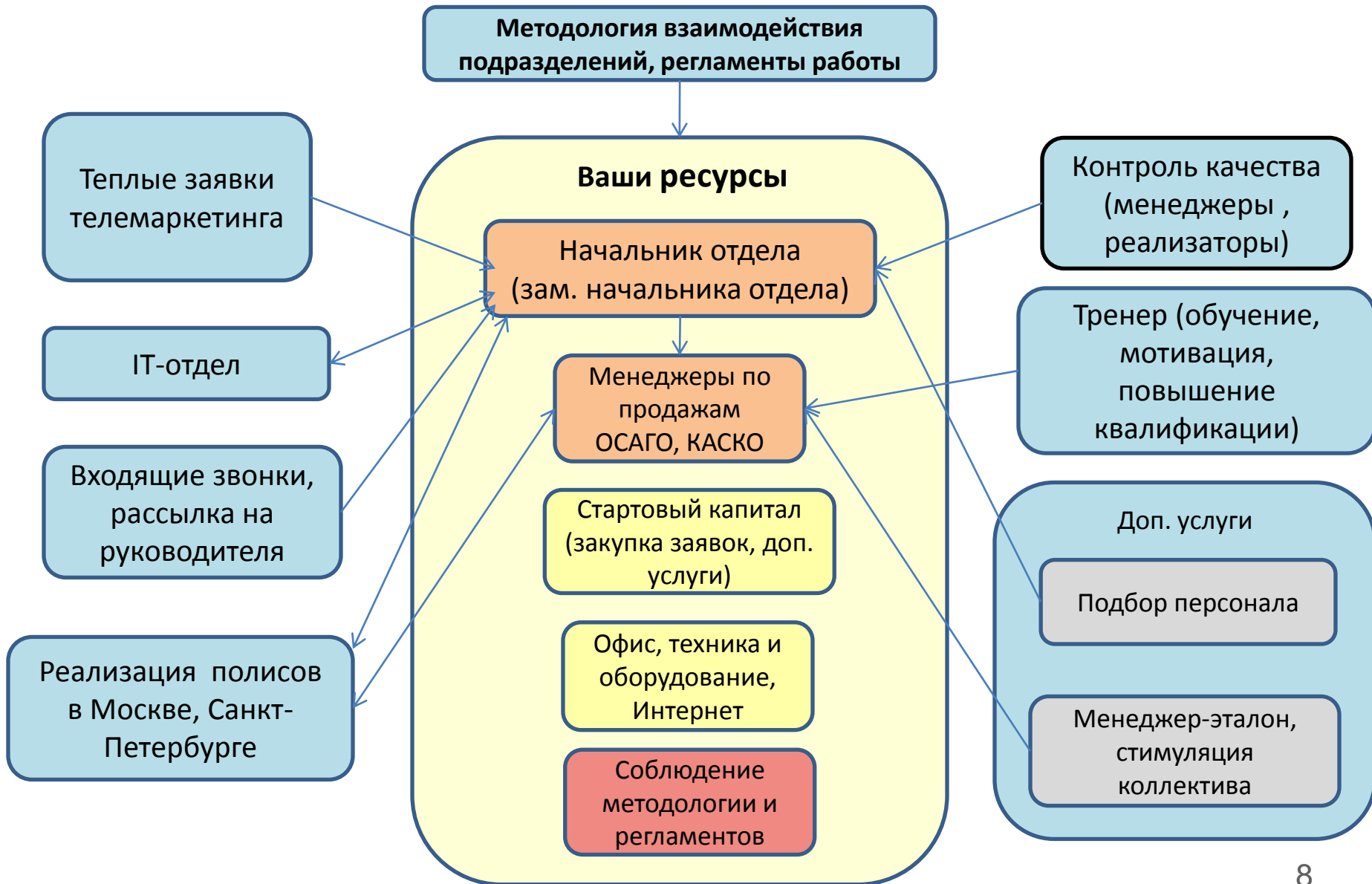
Плюсы для партнеров



- Услуги IT-инфраструктуры (ПО для автоматизации работы, тех. поддержка, АТС)
- Услуги технических специалистов по проверке и сдаче полисов в страховые компании
- Услуги по расчету вашего клиента и подбору варианта страхования
- Услуги оформления (набор) масок полисов под сделку
- Услуги отдела реализации (доставка полисов), первые 10 доставок бесплатно в рамках подключения к программе
- Горячая линия для партнера (согласования с кураторами, методология, запрос пролонгации, работа в личном кабинете, помощь в исправлении коррекции)
- Методологическая рассылка на ежедневной основе, дублируется в кабинете партнера
- Возможность еженедельных или ежемесячных взаиморасчетов (зависит от объема)
- Возможность работать по М/МО, СПб и области
- Расширенная комиссия для партнерского канала
- Помощь в поиске новых сотрудников
- Теплые заявки гарантированного качества
- Услуги тренера для менеджеров и/или обучение тренера партнеров
- Предоставление выездного менеджера-эталона для демонстрации работы схемы и стимуляции сотрудников примером
- Услуги обратной связи с клиентами посредством персональных добавочных номеров менеджеров или оператора на входящих звонках
- Услуги по контролю качества работы менеджеров
- Услуги по расчету вашего клиента и подбору варианта страхования



Схема платформы для партнеров





inselia

Надежность, удобство, стиль

По вопросам сотрудничества :

Зиннатова Светлана

+7(963)606-2304

zinnatova@pp2.inselia.com

Спасибо за внимание!

